

# ЧАСТИНА І ВАША ГРОШОВА ПРОГРАМА

Ми живемо у світі дуальності: угору й униз, світло й темрява, гаряче й холодно, усередині й назовні, швидко й повільно, праворуч і ліворуч. Це лише кілька прикладів тисяч протилежностей. Щоб був один із полюсів, має бути другий. Чи можна мати правий бік без лівого? Нізащо.

Отже, якщо є «зовнішні» закони багатства, мусять бути і внутрішні. До зовнішніх належать обізнаність у справі, розпорядження грошима та інвестиційні стратегії. Це основа. Однак внутрішня гра не менш важлива. Як аналогію можна взяти теслю та його інструменти. Мати найкращі інструменти — потрібно, але навіть важливіше — бути добрим теслею, який майстерно вправляється з цими інструментами.

У мене є така приказка: «Мало опинитися у правильному місці у правильний час. Потрібно бути правильною людиною у правильному місці у правильний час».

То хто ви? Як мислите? У що вірите? Які ваші звички й риси характеру? Як ви насправді думаєте про себе? Наскільки ви впевнені в собі? Чи вмієте порозумітися з іншими? Наскільки довіряєте іншим? Чи відчуваєте, що заслуговуєте на достаток? Як ви можете діяти попри страх, попри тривогу, попри незручності, попри дискомфорт? Чи можете ви діяти, коли ви не в настрої?

---

## ПРИНЦІП ДОСТАТКУ:

Ваш прибуток може зрости лише настільки, наскільки зростете ви самі!

Річ у тім, що ваш характер, ваше мислення й ваші переважання критично важливі для того, щоб визначити рівень вашого успіху.

Один із моїх улюблених авторів, Стюарт Вайлд, сказав про це так: «Ключ до успіху — збільшити свою енергію; коли ви це зробите, людей природно потягне до вас. А коли вони прийдуть — випишіть їм рахунок!»

## **ЧОМУ ВАША ГРОШОВА ПРОГРАМА ТАКА ВАЖЛИВА?**

Ви чули про людей, які фінансово «здулися»? Ви помічали, що є люди, які мають чимало грошей, а тоді втрачають їх, або мають чудові стартові можливості, але потім усе псуються? Тепер ви знаєте справжню причину. Зовні це має такий вигляд: не пощастило, спад в економіці, паскудні партнери — що завгодно. Однак ізсередини все інакше. Саме тому, якщо ви отримаєте великі гроші й не будете внутрішньо до цього готові, цілком можливо, що ваш достаток виявиться короткостроковим і ви втратите його.

Переважна більшість людей просто не має внутрішньої здатності накопичувати й утримувати великі суми грошей та розв'язувати щораз більші проблеми, які йдуть пліч-о-пліч із грошима й успіхом. Це, друзі мої, головна причина того, що грошей у них небагато.

Ідеальний приклад — люди, які виграли в лотерею. Знову і знову дослідження доводять: яка б не була сума виграшу, більшість переможців, зрештою, повертаються до свого по-переднього фінансового стану — того достатку, з яким вони можуть упоратися.

З другого боку, з мільйонерами, які створили себе самі, ситуація протилежна. Зауважте, що коли вони втрачають гроші, то зазвичай повертають їх досить швидко. Чудовий приклад — Дональд Трамп. Він мав мільярди, втратив усе,

а тоді за кілька років повернув втрачене й навіть здобув більше грошей.

Чому виникає це явище? Тому що, навіть втрачаючи свої гроші, мільйонери, які створили себе самі, ніколи не втрачують найважливішого інгредієнта свого успіху — мислення мільйонера. Зрозуміло, у випадку «того самого Доналда» це мислення мільярдера. Ви усвідомлюєте, що Доналд Трамп ніколи не залишився б *просто мільйонером*? Як, на вашу думку, він почувався б щодо свого фінансового успіху, маючи лише мільйон доларів капіталу? Більшість людей погодиться, що він, напевно, вважав би себе банкрутом і невдахою!

Це тому, що «фінансовий термостат» Дональда Трампа налаштований на мільярди, а не на мільйони. Фінансовий термостат у більшості людей налаштований на тисячі, а не на мільйони доларів; у когось він налаштований на заробляння навіть не тисяч, а сотень; а в деяких людей фінансовий термостат стоїть нижче від нуля. Вони в біса замерзають, навіть не розуміючи чому!

Насправді більшість людей не сягають усього свого потенціалу. Люди здебільшого не успішні. Дослідження свідчать, що 80 % людей ніколи не матимуть тієї фінансової незалежності, якої б вони хотіли, і 80 % людей ніколи не назвуть себе справді щасливими.

Причина проста. Більшість людей — несвідомі. Вони наче дрімають за кермом, працюють і мислять на поверховому рівні, спираючись лише на те, що можуть побачити. Вони живуть виключно у видимому світі.

## **Коріння творить плоди**

Уявіть собі дерево. Припустімо, що воно уособлює дерево життя. На дереві є плоди — у житті ми звемо їх результатами. Тож ми дивимося на плоди (наші результати), і вони нам не подобаються; їх надто мало, вони надто дрібні або погані на смак.

Тож що ми схильні робити? Значна кількість людей при-діляє ще більше уваги плодам, результатам, концентрується на них. Але що саме створило ці конкретні плоди? Їх ство-рили насіння й коріння. Те, що над землею, створене тим, що *під нею*. Саме *невидиме* створює *видиме*. То що це зна-чить? Це значить, що, коли ви хочете змінити плоди, спо-чатку потрібно змінити коріння. Якщо хочете змінити ви-диме, спочатку потрібно змінити невидиме.

### **ПРИНЦІП ДОСТАТКУ:**

Якщо хочете змінити плоди, спочатку потрібно змінити корін-ня. Якщо хочете змінити видиме, спочатку потрібно змінити невидиме.

Авжеж, дехто каже, що побачити — це повірити. Маю запитання до таких людей: «Чому ви тоді сплачуєте рахунки за електрику?» Ви не бачите струму, однак використовуєте й упізнаєте його. Якщо у вас є сумніви щодо його існування, можете сунути пальця в розетку, і, гарантую, ці сумніви швидко зникнуть.

Зі свого досвіду скажу, що невидиме в цьому світі набагато потужніше за те, що можна побачити. Ви можете погодитися чи не погодитися з моїм твердженням, але, якщо не викорис-товуватимете цього принципу в житті, матимете самі страж-дання. Чому? Бо ви йдете проти законів природи, згідно з яки-ми те, що під землею, творить те, що над нею, тобто невидиме творить видиме.

Ми як люди — частина природи, а не вищі істоти. Отже, коли ми визнаємо закони природи та працюємо над своїм корінням — своїм «внутрішнім» світом, наше життя йде плав-но. Коли ми не визнаємо їх — життя стає тяжким.

У кожному лісі, на кожній фермі, у кожному фруктовому саду те, що під землею, творить те, що над нею. Саме тому марно зосереджувати увагу на плодах, які ви вже виростили.