

Лідерство є важливою складовою менеджменту. Це вміння надихати на зміни і покращення результатів бізнесу завдяки вашим особистим якостям і здатності мотивувати інших.



## Стратегія

Бачення майбутнього розвитку компанії та її налаштування на неминущий успіх.

## Виконання

Вибудовування організаційних систем для досягнення результатів, що відповідають стратегії.

## Управління талантами

Мотивування і залучення співробітників, спілкування з ними.

## Розвиток талантів

Виховання у співробітників лідерських якостей.

## Особистий професіоналізм

Відвертість, соціальний та емоційний інтелект, ухвалення сміливих рішень і вміння викликати довіру.

ЯКИЙ ВАШ  
БРЕНД  
ЛІДЕРА?



Що люди думають та відчувають, побачивши вас? Це і є ваш бренд.



# 5 КРОКІВ

до створення  
РЕЗУЛЬТАТИВНОГО  
БРЕНДУ



## 1) Сформулюйте, яких результатів прагнете досягти впродовж наступних 12 місяців

Упевніться, що врахували інтереси клієнтів, інвесторів, співробітників та організації в цілому.

## 2) Визначте, завдяки чому хочете стати відомими

Зважаючи на ваші дії та результати, як ви хотіли б, аби вас сприймали? Виберіть шість характеристик, які воліли б пов'язати із собою. Приклад: скромний, оптимістичний, відданий тощо.

## 3) Скомбінуйте визначення

Складіть зі своїх характеристик три сполучення із двох слів. Приклад: скромно-оптимістичний, саможертвовно-відданий тощо.

## 4) Створіть слоган для свого бренду лідера і перевірте його

Я хочу, щоб мене знали як [три словосполучення], тож можу запропонувати таке \_\_\_\_\_. Потім запитайте в себе: «Чи справді це характеризує мене з кращого боку?», «Чи має це значення для всіх зацікавлених осіб?», «Чи є тут певні ризики?»

## 5) Запровадьте його в життя

Розкажіть про свій бренд іншим людям і запитайте в них, чи відповідає він вашій реальній поведінці. Внесіть потрібні корективи. Найважливіше те, що ваш бренд є вашою обіцянкою, тож запроваджуйте її в життя, щоб вона СПРАВДИЛАСЬ.



# 7

Перше враження  
формується впродовж

## СЕКУНД <sup>3</sup>



① Приготуйтеся  
ЗАДАЛЕГІДЬ



④ Дивіться  
співрозмовнику В ОЧІ



② Прийміть  
ВИГІДНУ ПОЗУ



⑤ Підніміть БРОВИ



③ УСМІХНІТЬСЯ



⑥ Потисніть йому РУКУ



⑦ Трохи нахиліться  
ВПЕРЕД

