


## ПРИВІТАЙТЕ НЕВДАЧУ, ОБІЙМІТЬ ЇЇ ТА ПОКЛАДІТЬ У КИШЕНЮ

Скотт Адамс називає себе найневдатнішою людиною у світі і на підтвердження наводить неповний перелік своїх проєктів і життєвих колізій, що провалилися. Заразом він вважає себе щасливим і успішним — його інженера Ділберта\* знають і люблять в усьому світі, Скотт заможна людина, яка живе, як вважає за потрібне, веде водночас кілька проєктів і знаходить час на відпочинок і хобі. Як таке можливо? Секрет полягає у ставленні Скотта до невдач. Він вірить, що вони є важливим і обов'язковим елементом успіху. Їх треба любити, пестити і плекати. Вони змінюють характер, надають безцінний досвід, допомагають отримати потрібні знайомства й ухвалити важливі рішення.

 Автор ділиться з читачами своєю улюбленою невдачею, яка стала його стартом у самотійному житті. Без неї він не поїхав би далеко від дому, не зайнявся б улюбленою справою і не став би таким успішним.

Навчаючись на останньому курсі коледжу, Скотт Адамс вирішив, що настав час отримати професійний досвід, який дозволить йому стати успішним бухгалтером або аудитором. Його запросили на співбесіду до великої аудиторської компанії, яка розташовувалася за дві години їзди машиною від кампусу.

Перша дурниця, яку Скотт утнув того дня, — він не став брати куртку, незважаючи на мороз і вітер. Друга дурниця — поїхати на співбесіду в солідну фірму в джинсах та кросівках. Співробітник відділу кадрів не став із ним навіть розмовляти, лише порадив одягати на співбесіду костюм.

Потім увімкнулася невдача — машина заглухла на безлюдному зледенілому шосе, а мобільних телефонів тоді не було. Боючись замерзнути в машині, Скотт побіг узбіччям, сподіваючись, що попереду є населений пункт. За хвилину

\* Персонаж серії коміксів, вигаданий Скоттом Адамсом.

*він не відчував рук і ледве пересувався. Тоді він собі пообіцяв: якщо виживе, то продасть машину і придбає квиток в один кінець до Каліфорнії, щоб ніколи більше не бачити снігу. На щастя, повз проїжджав торговець взуттям, який довів Адама до кампусу.*

*Закінчивши навчання, Скотт продав машину сестрі й полетів до Каліфорнії назустріч м'якому клімату та новим можливостям. І все завдяки невдачі!*

Автор не дає універсальних порад та готових рецептів. Він просто розповідає про своє життя і ділиться спостереженнями про його закономірності. «Ви ж не дотримуватиметеся всерйоз порад автора коміксів?» — запитує він читачів.

Читати «Як помилитися майже в усьому і виграти» легко й весело: тут немає хитромудрих теорій і складних визначень, проте є прості схеми, кумедні ситуації, смішні зауваження та сарказм автора щодо себе та свого успіху. А головне — у цієї книжки позитивна енергетика, яка спонукає читача до дій. Ідеї Скотта Адамса настільки заразливі, що хочеться одразу, ще не дочитавши книжку до кінця, їх застосувати.

Книжка «Як помилитися майже в усьому і виграти» спростовує все те, що ми досі читали про особисту ефективність та успіх. Ось лише деякі парадоксальні твердження Скотта Адамса, які він підтверджує прикладами зі свого життя.

- Цілі шкідливі, а серйозне ставлення до життя подібне до смерті.
- Егоїсти значно корисніші світу за альтруїстів.
- Щастя — це здоров'я плюс свобода.
- Успіх можна (і треба) організувати.


## СИСТЕМА, А НЕ МЕТА

Мета — це важливе завдання, яке ви плануєте вирішити в майбутньому. Поставити мету і йти до неї, не звертаючи зі шляху, — цього навчали нас із дитинства. Але що якщо в дорозі ви зрозумієте, що ваша мета

не варта зусиль чи нездійсненна? Або ви нарешті досягнете мети, а прокинувшись наступного ранку, почуватиметеся нещасним, бо мета була сенсом вашого життя?


Цілі ставлять невдахи, які відчувають, що щастя трапиться лише тоді, коли вони отримують бажане. Решту часу вони нещасні.

Прихильники системного підходу можуть бути щасливими тут і зараз. Вони щодня роблять щось для покращення життя і, навіть зазнавши невдачі, не зневірюються, а й далі чинять так, як вважають правильним.

 Система Марка Цукерберга полягала в тому, щоб добре вчитися, вступити до найкращого університету країни, набувати та вдосконалювати навички, пов'язані з технологіями. Маркові поталанило. Він став мільярдером у юному віці, створивши Facebook. Утім, він так чи інакше став би успішним, застосовуючи свою безпрограшну систему — запустив би інший стартап або став високооплачуваним співробітником великої корпорації.

Система інвестування Воррена Баффета будувалася на пошуку недооцінених компаній, купівлі їхніх акцій та очікуванні їхньої переоцінки. Такий підхід кардинально відрізняється від поведінки більшості інвесторів, які ставлять конкретні цілі, наприклад, придбати акції, щоб отримати прибуток 20% за рік. Найчастіше вони не досягають мети і вважають себе лузерами.

Системний підхід працює не лише в бізнесі, а й у всіх сферах життя.

 Скинути 20 кілограмів — це мета, а правильно харчуватися — система. Пробігти марафон за три з половиною години — мета, а щоденні тренування — система.

Система не має термінів, і її результати часто непомітні. А ми звикли вважати успішними людей, які досягли високої мети. Вони заробляють мільярди, одержують олімпійські медалі, Нобелівську премію та Оскар.

Утім, таких цілей досягають одиниці, і, якщо копнути глибше, ви завжди виявите систему, яка і призвела до неймовірного успіху.



*Олімпійський чемпіон, імовірно, мріяв про медаль, але головне те, що він день у день із дитинства тренувався і брав участь у змаганнях. Він не думав про цю медаль весь час, він лише прагнув стати ліпшим, поступово відточуючи майстерність і покращуючи результати. Крім того, в історіях успіху за кадром залишаються тисячі спортсменів, які мріяли про олімпійське золото, але ніколи його не здобули. І якщо говорити про таку високу мету, як олімпійська медаль, шанси її отримати трохи вищі за нуль навіть у найпрацьовитішої та найталановитішої людини.*

## ЗДОРОВИЙ ЕГОЇЗМ

На шляху до успіху вам весь час доведеться обирати між тим, що потрібно вам, і тим, що потрібно іншим. Іноді вас звинувачуватимуть у тому, що ви занадто егоїстичні. Якщо це так, ви на правильному шляху, позаяк егоїсти, за рідкісним винятком, — найкорисніші люди для суспільства. Вони дбають про себе: займаються спортом і правильно харчуються, а отже, не стануть тягарем для близьких; будують кар'єру та добре заробляють, тому платять більше податків; займаються благодійністю; створюють робочі місця. Утім, нас виховали так, що ми віримо: потрібно насамперед думати про колег (родичів, сусідів), а потім уже про себе.



*Дружина просить допомогти з хатньою роботою — ви пропускаєте тренування; колега не може впоратися з роботою — ви залишаєтеся ввечері в офісі, не встигаєте приготувати вечерю і на ходу їсте фастфуд.*

Проявляючи альтруїзм зараз, ви поведетеся безглуздо й ризикуєте згодом стати тягарем для близьких і суспільства.

Бути егоїстом — не означає бути соціопатом чи відмовлятися перевести бабусю через дорогу, бо ви поспішаєте на роботу. Здоровий